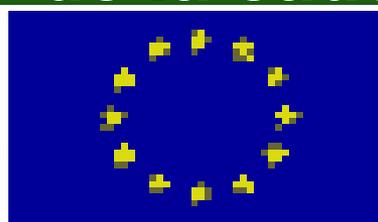




ASOCIACION DE CAFETALEROS FRUTO DE SELVA

Fortalecimiento de Capacidades de los cafetaleros en el Alto Mayo, Mediante las Escuelas de Campo (Ecas)/Formando parte de la cadena de valor del café.



Europa



ING. MERY E. MARRERO SANCHEZ
FACILITADORA ECAS CAFÉ

FRUTOS DE SELVA

OBJETIVO

La Asociación de Productores Cafetaleros Fruto de Selva (HASOJEMO) promueve la implementación y el desarrollo de un programa de producción sostenible de café , en armonía con el medio ambiente, buscando en todo momento mejorar la calidad de vida del productor agrario de la zona de alto mayo.



FRUTOS DE SELVA

VISION

Ser una Organización eficiente, moderna y competitiva que promueve el desarrollo sostenible del cultivo de café en el ámbito del alto mayo, trabajando con el respaldo y confianza de nuestros asociados, fortalecidos empresarialmente, aplicando tecnologías productivas y de mercadeo adecuadas, haciendo uso racional, integral y sostenido de los recursos naturales y mejorando la calidad de vida del poblador rural.

FRUTOS DE SELVA

MISION

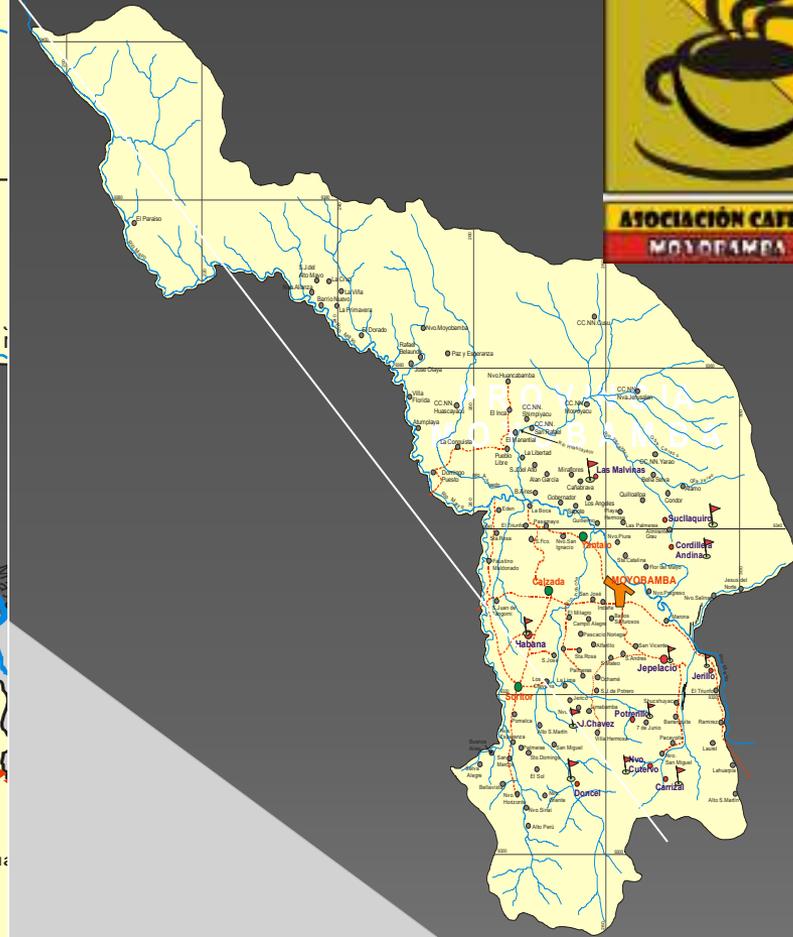
Promover la producción del cultivo de café en armonía con el medio ambiente, facilitando la transferencia de información tecnológica integral, en búsqueda de soluciones y la aplicación de métodos, e instrumentos para fortalecer las bases de nuestros asociados a fin de elevar la calidad de vida, mejorar el manejo de los recursos naturales.

ANTECEDENTES

Fundada el 21 de Marzo del 2006



UBICACIÓN Y AMBITO DE ACCION



Provincia	Distritos	Comunidades / Sectores
Moyobamba	Soritor, Jepelacio y Moyobamba	Rafael Belaunde, Malvinas, Sugllaquiuro, Cordillera Andina, Creación Dos Mil, Jorge Chávez, Villa Hermosa, Jepelacio, Jerillo, Potrerillo, Nuevo Cutervo, Simon Bolivar, Condor, Almirante Grau, Almirante Grau, Tupac Amaru y Carrizal.

AREAS EN PRODUCCION Y CERTIFICACION

Cadena productiva	N° de familias asociadas	Extensión (ha)	Volumen Total Estimada 2011 (qq/56 kg pergamino)	
			Orgánico FTO	Convencional FT

COMERCIALIZACION

Las experiencias comerciales fueron lo siguiente:

EI 2007:

-04 Contenedores vendidos a la empresa PERALES HUANCARUNA (Mercado Local).

EI 2008:

-02 Contenedores exportado a la empresa Louis Dreyfus Corporation (EEUU).
-07 contenedores vendido a la empresa PRODELSUR (venta mercado nacional)

EI 2009:

-02 Contenedores exportado a la empresa Globus Coffee LLC (EEUU).
-01 contenedores vendido a la empresa PRODELSUR (venta mercado nacional)

EI 2010:

-32 contenedores (6 cont. Exportación, y 26 cont. Mercado nacional).

-EI 2011:

-09 contenedores

FRUTOS DE SELVA

El 2012: Avance al 31 de Julio del 2011.

-09 contenedores:

- . 06 Contenedores FTO: con Sustainable harvest
- . 02 Contenedor Convencional: con Cepicafe
- . 01 Contenedor FTO: con CAFEMA

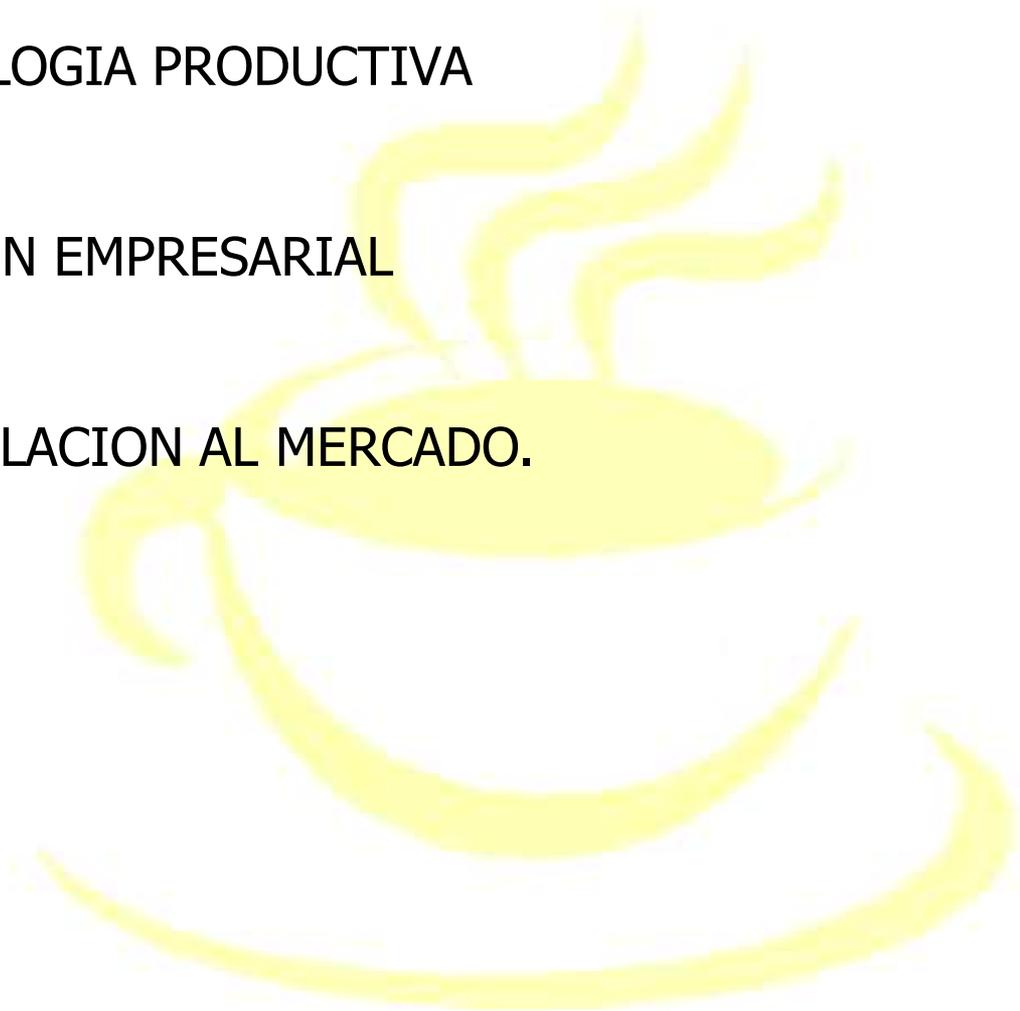
LINEAS DE CREDITO - 2011

- ROOT CAPITA: \$ 218, 000.00
- VERDE VENTURES: \$ 150,000.00
- FONDO PROGRESO: \$ 150,000.00

FRUTOS DE SELVA

LINEAS DE ACCION

- TECNOLOGIA PRODUCTIVA
- GESTION EMPRESARIAL
- ARTICULACION AL MERCADO.



NUESTRAS FORTALEZAS

- Asociados identificados y con retos.
- Se cuenta con certificación Orgánica y Comercio Justo
- Las condiciones agroclimáticas favorables para producir cafés especiales de calidad.
- Contamos con 03 Centros de Acopio descentralizado, que se encuentran en las Localidades de Jorge Chávez, Jerillo Y Carrizal, construidos con el financiamiento de FONCODES y Transferidos a nuestra organización.
- Se cuenta con un terreno en la zona industrial de Moyobamba, en donde se construirá el centro de acopio central.
- Somos integrante de Grupo San Martín, generando propuesta para fortalecimiento de las organizaciones socias.

NUESTRAS LIMITACIONES

- Limitado Asistencia Técnica, para las 16 comunidades de nuestra organización
- Débil participación de algunos productores y lideres
- Limitado acceso financiero a nivel internacional.
- Limitado RR.EE para el desarrollo de las actividades de A.T. para las 16 comunidades de nuestra organización.
- Altos costos operativo, por cumplimiento de trazabilidad, bajo el principio de la norma de agricultura orgánica, responsabilidad ambiental y social.
- Limitado acceso a mercados sostenibles

ALIANZAS ESTRATEGICAS



PEAM/GORESAM

NUESTROS RETOS

- Mejorar la B.P.A.
- Análisis de Suelos
- Manejo y Conservación de Suelos
- Implementar viveros agroforestales (café y árboles maderables)
- Implementar el programa de Renovación/rejuvenecimiento de plantaciones.
- Programa de Abonamiento/fertilización.
- Mejora de módulos y sistemas de pos cosecha y secado.
- Formación de promotores agroecológicos
- Formación de promotores de control de calidad
- Conquistar mercados sostenibles
- Acceder a financiamientos internaciones a interés bajos
- Construcción del Centro de Acopio Central y Oficinas, en el terreno de la organización.



**ESCUELAS DE CAMPO EN CAFÉ PARA LOS
CLAS DE LA
ASOCIACION DE PRODUCTORES FRUTOS
DE SELVA**

FRUTOS DE SELVA

OBJETIVOS

- Diseñar la estrategia para la aplicación de la metodología de Escuelas de Campo de Agricultores (ECAs), previa identificación de las debilidades de producción que limitan la obtención de café de calidad.
- Desarrollar sesiones que motiven la futura participación de los miembros de la organización.

PROPUESTA PARA LA IMPLEMENTACION DE LAS ESCUELAS DE CAMPO EN CAFÉ

- Establecimiento del grupo
- Identificación de las comunidades
- INTRODUCCION DE LA METODOLOGIA (se cuenta con apoyo de lideres y autoridades).
- Autoselección de los participantes
- Establecimiento de las reglas de juego
- Determinación del contenido técnico (realizar la prueba de caja/linea de base).
- Implementación de la parcela de Eca.

... A LA
COMUNIDAD DEL
JERILLO



PRGASOCIO

DIFERENCIA ENTRE CAPACITACIÓN TRADICIONAL Y LA CAPACITACIÓN ECAS

CAPACITACIÓN TRADICIONAL

CAPACITACIÓN ECAS

... A LOS
LOCALES

CAPACITADORES LOCALES

... RECEPTOR

... QUE
... LAS HABILIDADES
DEL GRUPO

... PLANIFICACIÓN
... DISEÑO

... TEMATICA

REGLA
VALORES
- RESPON
- PUNTO
- COMPAN
- HONES
- RESPE
- SOLID

ESTABLECIMIENTO DEL GRUPO COMUNIDAD DE JORGE CHAVEZ



PAUTAS METODOLOGICAS

A QUE VINIMOS?

APRENDER Y PRACTICAR
NUEVAS TECNICAS EN LA
AGRICULTURA, PARTICIPACION
DE LOS SOCIOS, RESPONSABILIDAD
Y EL CAMBIO EN LA TRANSFORMA
CION AGRICOLA.

NOMBRE ECA:

Escuela de campo

CAFÉ ESTRELLA CON
AROMA DE MUJER.

ELAS JORGE CHAVEZ

TODO LO HACEMOS

REGLAS Y SANCIONES

BENVENIDOS
A LA ESCUELA DE CAMPO
COMUNIDAD NUEVO CUTERVO

BENVENIDOS
A LA ESCUELA
DE CAMPO
COMUNIDAD 7 DE JUNIO

BENVENIDOS A LAS
ESCUELAS DE CAMPO
COMUNIDAD SIMÓN BOLÍVAR

REGLAS DE JUEGO Y SANCIONES

- 1) LUGAR EN TIEMPO 8:30 - Hora exacta (PRINCIPAL DE LA TERCERA)
- 2) AL QUE LE PASE LA PALMERA - QUE CANTE:
CANTILLAS/TOROS
- 3) AL QUE PONGA APROX - QUE CUENTE UN CHISTE
POCOS CHISTOS
- 4) AL QUE SE VA SIN PEDIR PERMISO - QUE PONGA LA CASERA GRANDE
- 5) AL QUE NO TRAE SUS MATERIALES
- 6) AL QUE NO VIENE LA ESCUELA SIN PEDIR PERMISO - QUE PAGA UN MONEDERO (20.00)



BIENVENIDOS A LA
ESCUELA DE CAMPO "ECA"
COMUNIDAD DE:
RAFAEL BELAUNDE



PROYECTO: "FORTALECIENDO LAS CAPACIDADES DE LOS CAFETALEROS
EN EL ALTO MAYO" (FOCCAFAAM).

DINAMICAS INTEGRADORAS



Temas Técnicos

- ◉ Tema 1: Manejo de viveros
- ◉ Tema 2: Podas y sus tipos
- ◉ Tema 3: Preparación de abonos orgánicos y biofermentos
- ◉ Tema 4: Abonamiento y fertilización
- ◉ Tema 5: Control de plagas y enfermedades
- ◉ Tema 6: Normas de producción orgánica
- ◉ Tema 7: Normas de comercio justo
- ◉ Tema 8: Manejo y conservación de suelos
- ◉ Tema 9: Mantenimiento y calibración de despulpadoras
- ◉ Tema 10: Cosecha y postcosecha
- ◉ Tema 11: Muestreo de suelos.
- ◉ **TODOS LOS TEMAS SE INCLUYE GENERO**

IMÁGENES PRACTICAS



LABORES PRACTICAS



PRACTICAS DE ABONAMIENTO



PRACTICAS DE PODAS



Email: meryale10@hotmail.com

Rpm: #969248852.

GERENTE: ING. AQUILES CLAUDIO SOTO

RPM: #969429255

